

Marseille, le 15 novembre 2022

**Etude IFOP – FBF 2022 « Les Français, leur banque, leurs attentes »  
Confiance, pratiques et perception en Provence-Alpes-Côte d'Azur**

**Le comité des banques de la Fédération bancaire française (FBF) Provence-Alpes-Côte d'Azur dévoile les résultats d'une étude menée avec l'institut français d'opinion publique (IFOP), sur la confiance et l'image de la banque, les comportements des clients, et leur perception de l'innovation.**

1. Image et confiance des clients bancaires

L'image globale que les habitants de Provence-Alpes-Côte d'Azur ont de la banque est bonne : 91% ont une bonne image de leur conseiller et de leur agence, et presque autant de leur banque (87%).

Les banques sont des acteurs de proximité : en effet, pour 88% des personnes interrogées, les banques font partie du quotidien des Français, et pour 85%, elles sont incontournables du leur.

Les banques françaises sont par ailleurs considérées par une très large partie des répondants dans la région (79%) comme indispensables au développement des territoires.

2. Le portrait du client bancaire en Provence-Alpes-Côte d'Azur

Le client, dans 65% des cas, a un compte dans une seule banque et pour 46% un crédit.

Pour 81% des sondés, la banque idéale est celle qui laisse la possibilité à ses clients de recourir à des services en agence et sur internet selon les besoins. Une tendance confirmée lorsqu'on les interroge sur leurs pratiques : dans 79% des cas, le client interrogé affirme à la fois se rendre en agence physique et utiliser Internet.

Cependant, la fréquence n'est pas la même : si 17% d'entre eux se rendent en agence une ou plusieurs fois par mois, 97% des habitants de la région affirment consulter le site internet ou utiliser l'application de leur banque (pour suivre l'évolution de leurs comptes, contrôler leur budget et leurs dépenses, gérer leurs transactions principalement).

3. Des comportements durablement influencés par la crise sanitaire

La crise Covid a durablement changé les comportements du panel régional interrogé avec une consultation du site internet (32%) / de l'application (28%) bancaire plus fréquente qu'avant<sup>1</sup>.

Elle a aussi impacté l'utilisation qui en est faite (26% pour le site, 33% pour les applications).

Enfin, l'utilisation du sans contact est plus fréquente pour 63% des clients.

---

<sup>1</sup> Base répondants : à ceux qui ont téléchargé l'application / qui fréquentent le site internet de leur banque

#### 4. La perception des innovations

Les répondants reconnaissent le caractère innovant des services bancaires en France. Le paiement sans contact avec la carte bancaire est ainsi largement connu (96%), une innovation en laquelle ils ont par ailleurs confiance (75%). D'autres innovations en matière de paiement via smartphone sont aussi amplement connues, telles que le paiement sans contact (89%) ou le paiement à distance (86%). Les nouvelles possibilités d'accès à leur banque deviennent familières pour plus des deux tiers des sondés : 75% savent qu'ils peuvent échanger par tchat, 69% qu'ils peuvent utiliser des robots pour répondre à leurs questions, 77% connaissent le mécanisme d'authentification par empreinte digitale pour accéder aux services en ligne de la banque.

Pour 82% des personnes interrogées, les banques intègrent de plus en plus de nouvelles technologies ; pour 69% les banques françaises ont beaucoup évolué ces 10 dernières années, et ces évolutions sont largement jugées comme allant dans le bon sens.

Enfin, plus de la moitié des sondés qui ont perçu des changements dans les services offerts par leur banque citent les différents supports mis à disposition pour gérer leur argent et presque autant estiment qu'il s'agit de la variété des services offerts par leur banque. Ces changements sont d'ailleurs perçus plutôt positivement, 55% souhaitant même que leur banque aille plus vite dans la mise en place de ceux-ci.

Pour Jean-Pierre Miquelis, Président du comité FBF Sud - Provence-Alpes-Côte d'Azur : « Cette nouvelle étude Les Français, leur banque, leurs attentes souligne l'importance de la proximité pour les habitants de la région. La proximité digitale, notamment permise par l'innovation, et aussi la proximité sur le territoire, avec nos 2 500 agences, sont importantes pour nos clients, et un atout pour notre économie. Avec 91% des clients qui ont une bonne image de leur conseiller et de leur agence, et 87% de leur banque, je suis heureux de voir que notre secteur est perçu comme une force pour notre région. »

# Les Français, leur banque, leurs attentes

(3<sup>ème</sup> vague)



#### Contacts Ifop

Frédéric DABI, Directeur Général Adjoint de l'Ifop : [frederic.dabi@ifop.com](mailto:frederic.dabi@ifop.com)

Marion CHASLES-PAROT, Directrice d'étude : [marion.chasles-parot@ifop.com](mailto:marion.chasles-parot@ifop.com)

Antoine CHATELET, Chargé d'Etudes : [antoine.chatelet@ifop.com](mailto:antoine.chatelet@ifop.com)



## Région PACA & Corse

# La méthodologie

Qui ?

L'enquête a été menée auprès d'un échantillon de **4000** personnes, représentatif de la **population française âgée de 18 ans et plus**, au sein duquel **339 personnes résidant en région PACA & Corse ont été identifiées.**

La représentativité de l'échantillon a été assurée par la méthode des quotas (sexe, âge, profession de la personne interviewée) après stratification par région et catégorie d'agglomération.

Les résultats présentés dans ce document sont ceux obtenus auprès de l'échantillon des habitants de la région PACA & Corse.



Comment ?

Les interviews ont été réalisées par questionnaire auto-administré en ligne.

Quand ?

Terrain du 1er au 13 décembre 2021.

*Rappel Novembre 2020 : Etude Ifop pour la FBF menée auprès d'un échantillon de 4009 personnes, représentatif de la population française âgée de 18 ans et plus, par questionnaire auto-administré en ligne du 27 octobre au 4 novembre 2020 selon la méthode des quotas.*

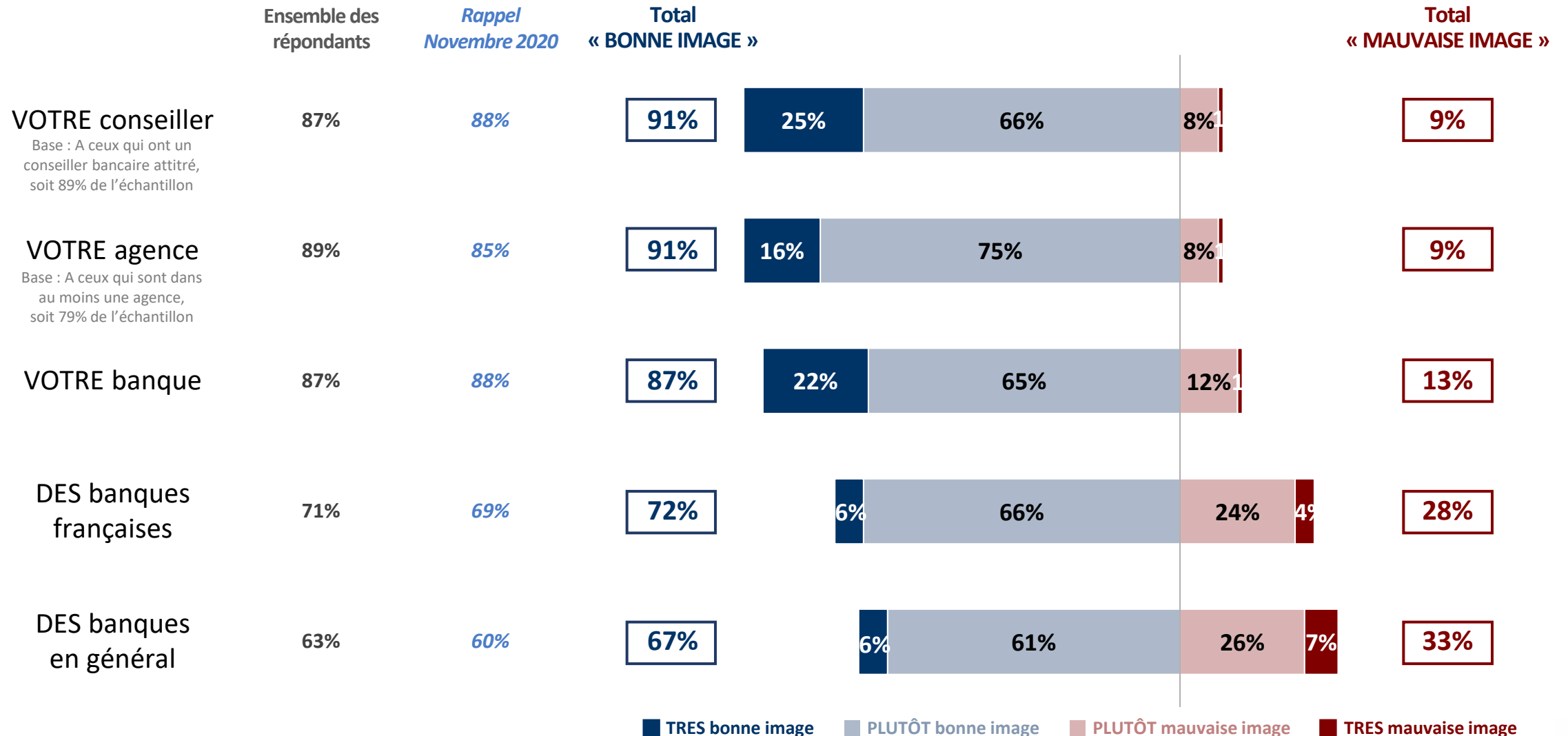
*Notes de lecture :*  /  Désignent des écarts significativement supérieurs/inférieurs à la moyenne. Lorsque les résultats ne sont pas entourés, cela signifie qu'ils ne se distinguent pas significativement (seuil de confiance à 95%) de la moyenne.

 -XX  +XX Désignent des évolutions significativement supérieures/inférieures par rapport à 2020.

# *Image et confiance du secteur bancaire*

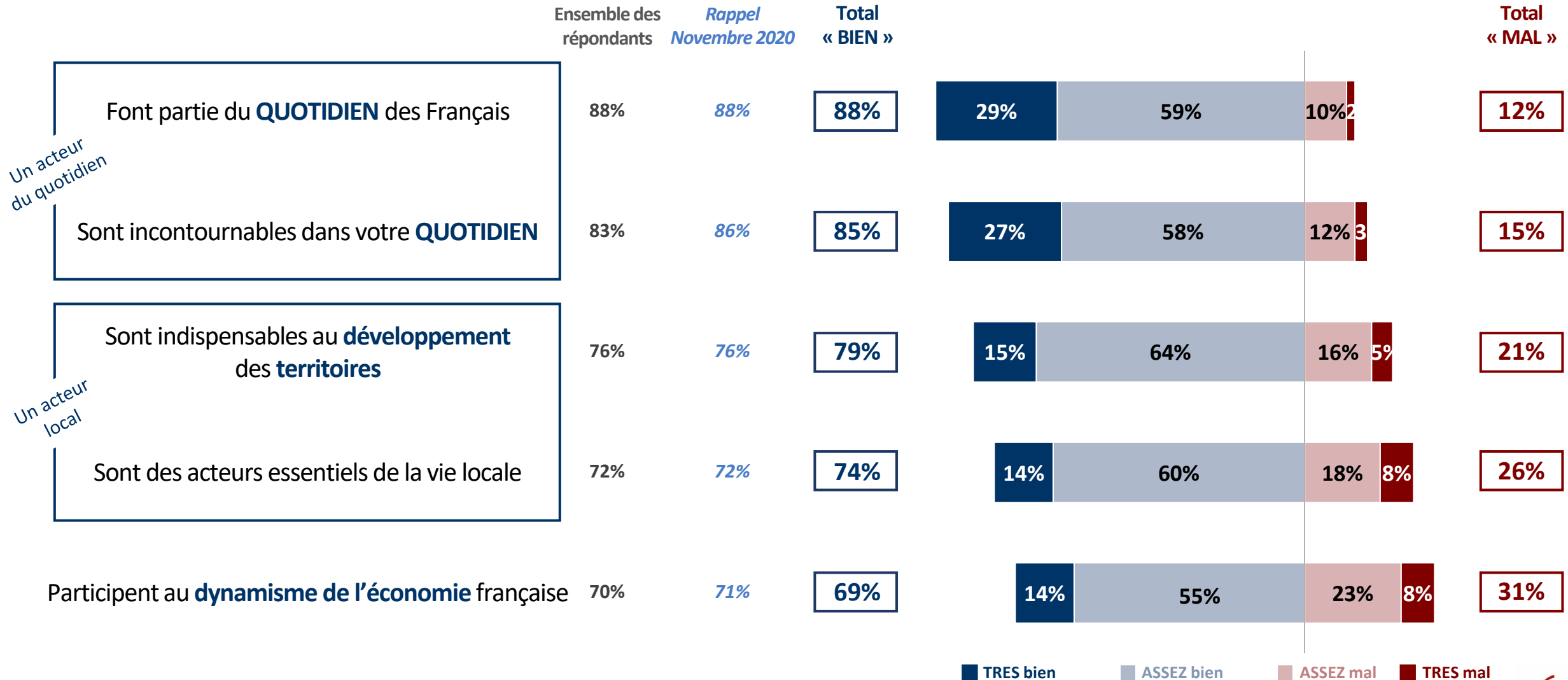
# L'image globale

Question : Diriez-vous que vous avez une très bonne, plutôt bonne, plutôt mauvaise, très mauvaise image de ... ?



# L'image détaillée des banques d'aujourd'hui comme acteur de la vie locale et quotidienne

Question : Pour chacune des caractéristiques suivantes, diriez-vous qu'elle s'applique très bien, assez bien, assez mal ou très mal aux banques d'aujourd'hui ?  
Les banques aujourd'hui en France...



■ TRES bien ■ ASSEZ bien ■ ASSEZ mal ■ TRES mal

# La banque idéale entre banque physique et banque digitale

Question : Et finalement, pour vous, la banque idéale c'est ... ?

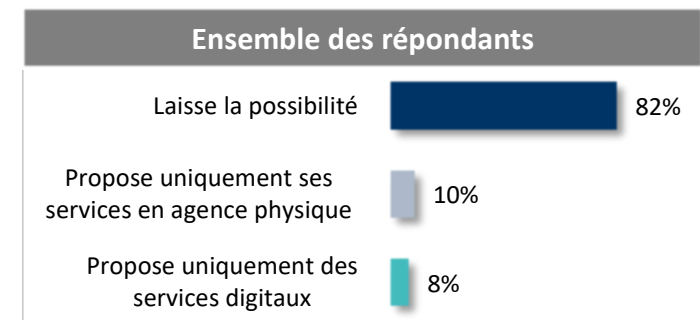
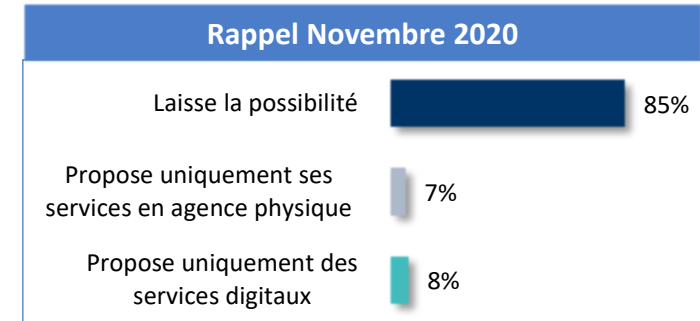
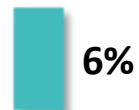
Une banque qui laisse la possibilité à ses clients de recourir à des services sur internet et en agence en fonction de ses besoins



Une banque qui propose uniquement à ses clients ses services en agence physique



Une banque qui propose uniquement à ses clients des services digitaux

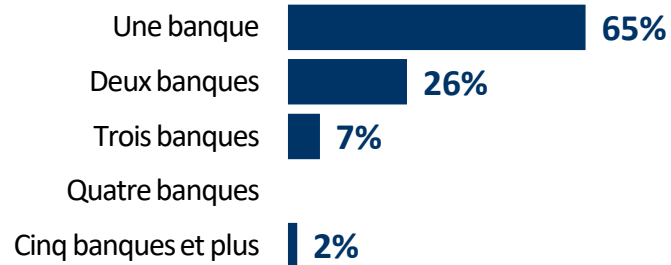




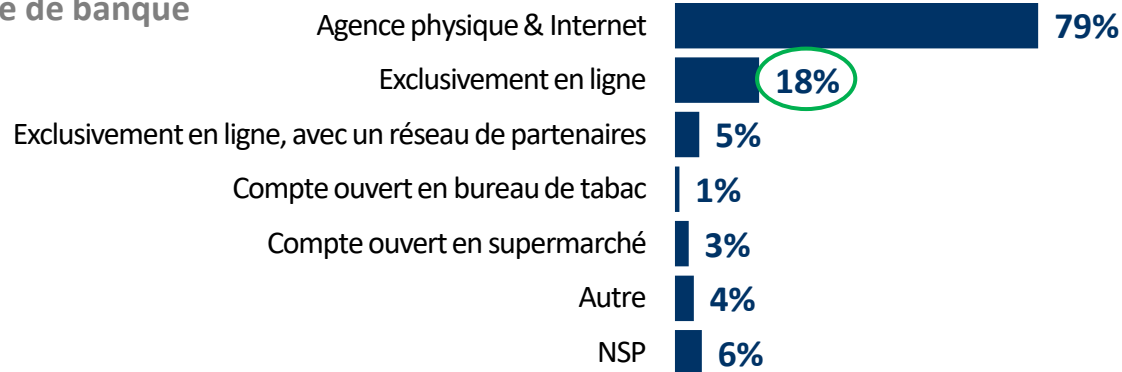
# *Focus sur les pratiques des clients*

# Le portrait robot du client en PACA & Corse en 2021

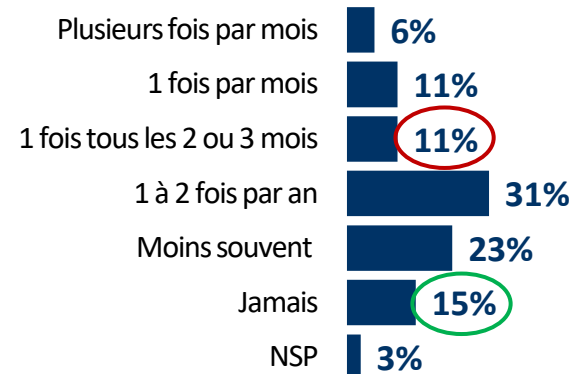
## Nombre de banques



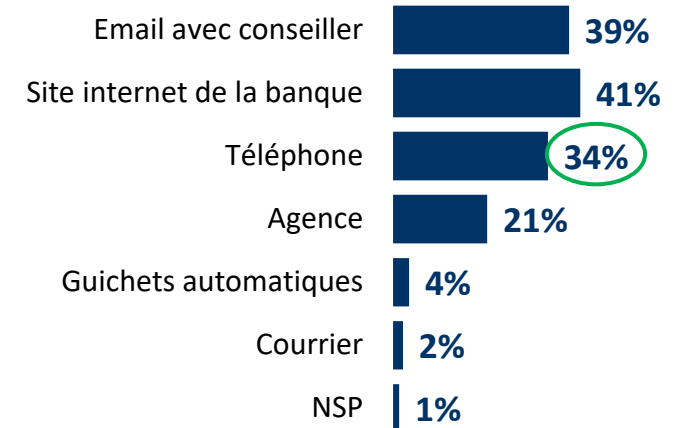
## Type de banque



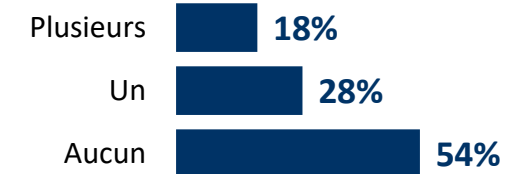
## Fréquence du déplacement en agence



## Mode de contact privilégié



## Possession de crédit(s)



# Le rapport aux instruments digitaux



Question : Avez-vous téléchargé l'application smartphone de votre (ou vos) banque(s), vous permettant de gérer à distance vos comptes ?

OUI, vous avez même PLUSIEURS applications **21%**

OUI, vous avez UNE application **55%**

NON, AUCUNE **24%**

**76%** ont téléchargé au moins une application

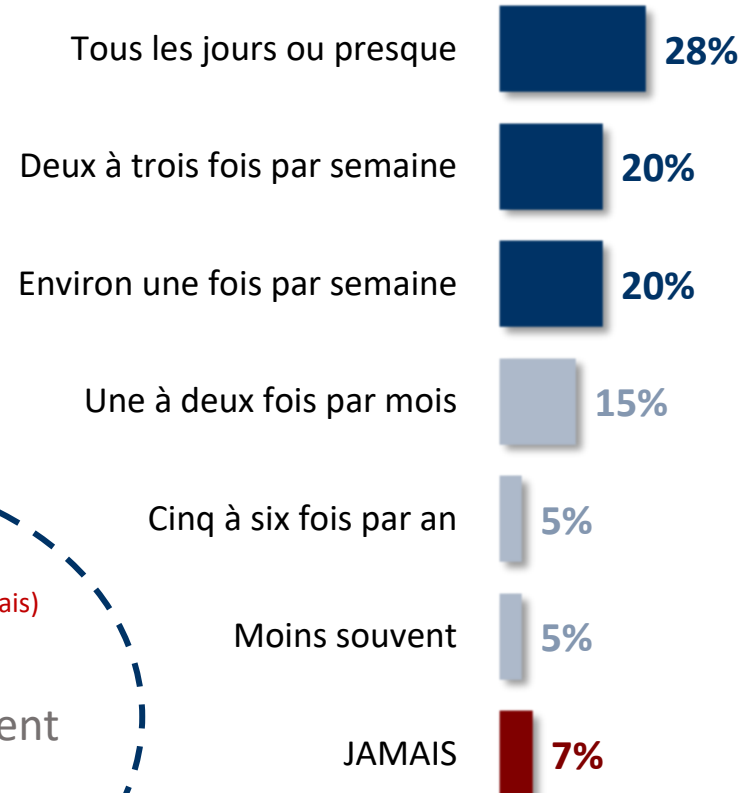
*Rappel Novembre 2020 : 71%*  
Ensemble des répondants : 72%

**97%** (vs. 95% des Français)  
des habitants de PACA & Corse consultent le site internet ou utilisent l'application de leur banque

*Rappel Novembre 2020 : 98%*



Question : Vous personnellement, à quelle fréquence consultez-vous le site internet de votre banque (vos banques) ?



**68%** au moins une fois par semaine

*Rappel Novembre 2020 : 72%*  
Ensemble des répondants : 66%



# Le duel des usages : application vs. site internet



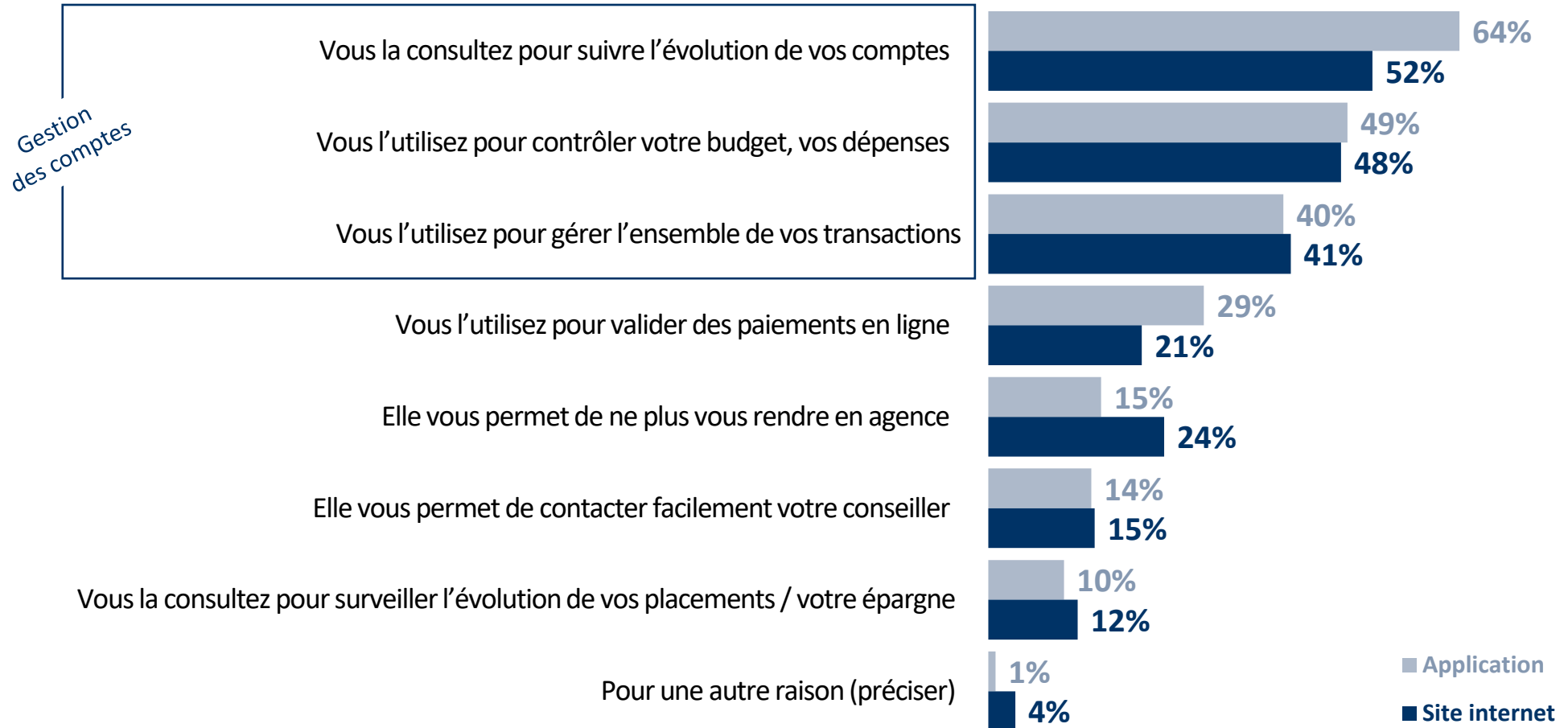
Question : Quelle utilisation faites-vous, en général, de cette (ces) application(s) ? En premier ? Et ensuite ?

Base : A ceux qui ont téléchargé au moins une application, soit 76% de l'échantillon



Question : Pour quelles raisons principales consultez-vous le site internet de votre banque (vos banques) ? En premier ? Et ensuite ?

Base : A ceux qui fréquentent le site internet de leur banque, soit 93% de l'échantillon



(\*) Total supérieur à 100%, les interviewés ayant pu donner trois réponses

# *L'impact de la crise sanitaire sur les comportements*



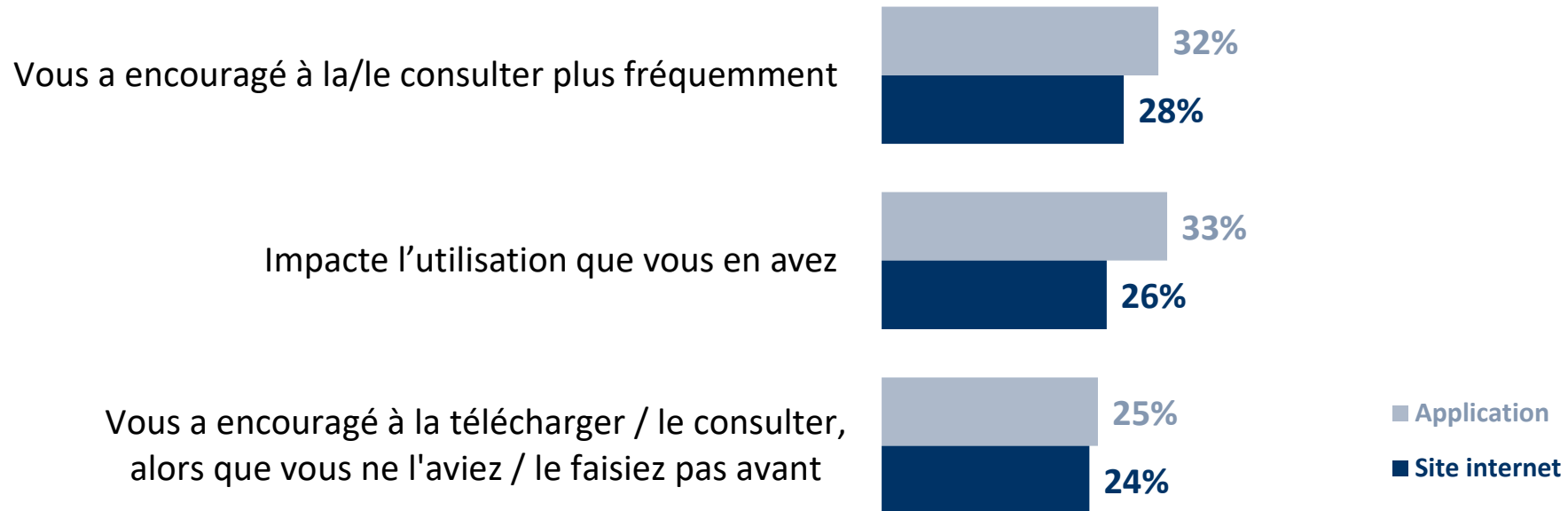
# Le duel des usages : impact de la Covid-19 sur le recours application vs. site internet



Question : Diriez-vous que la crise de la COVID 19... ?

Base : A ceux qui ont téléchargé au moins une application, soit 76% de l'échantillon

Base : A ceux qui fréquentent le site internet de leur banque, soit 93% de l'échantillon

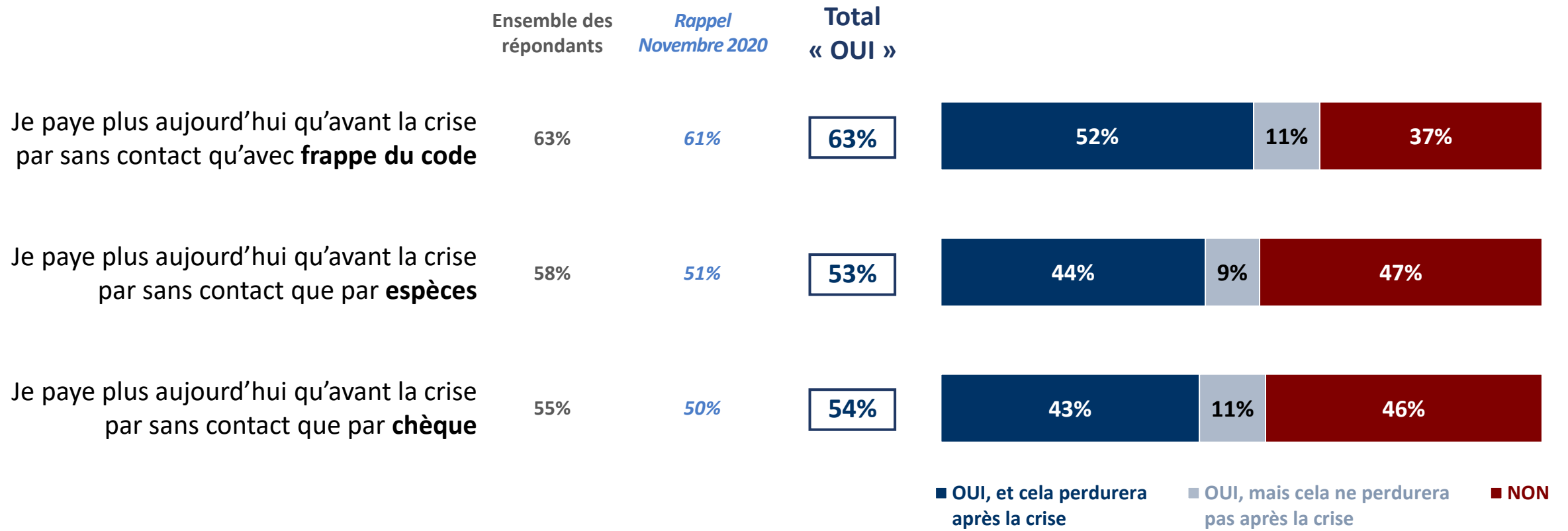


Au total, **30%** des personnes ayant téléchargé une application affirment que leur usage des applications bancaires **a évolué** suite à la crise de la Covid-19. Cette évolution sera **durable** pour **25%**.

Au total, **30%** des personnes qui consultent le site internet affirment que leur usage du site Internet de leur banque **a évolué** suite à la crise de la Covid-19. Cette évolution sera **durable** pour **24%**.

# L'impact du plafond du sans-contact à 50 euros sur les habitudes de paiement

Question : L'augmentation du plafond du sans-contact à 50 euros a-t-elle changé vos habitudes de paiements ?



*Perceptions des habitants de  
PACA & Corse  
sur les innovations / changements*

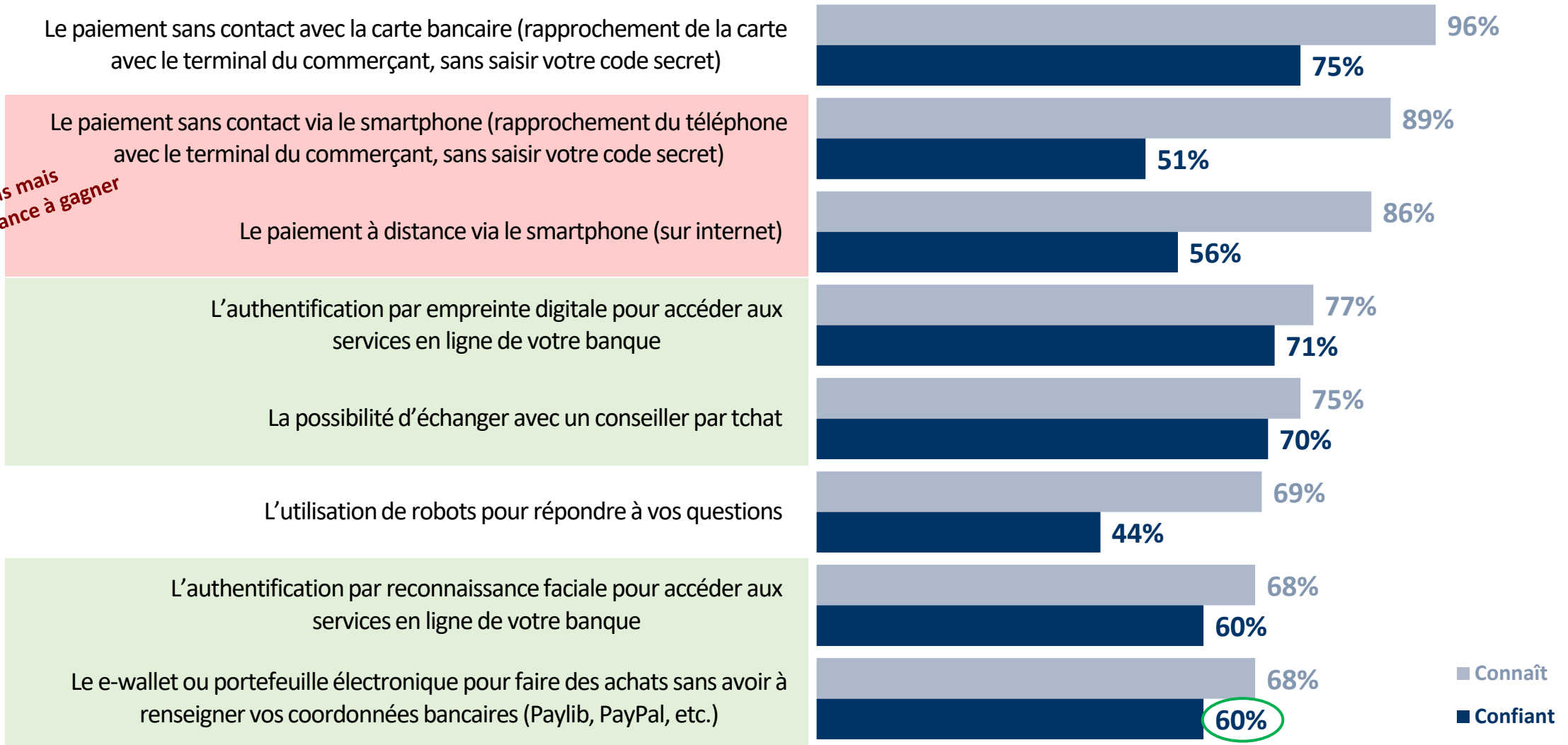




# Les nouveaux services bancaires – RECAPITULATIF : Notoriété, Confiance

Question : Pour chacun des services suivants, diriez-vous que ... ?

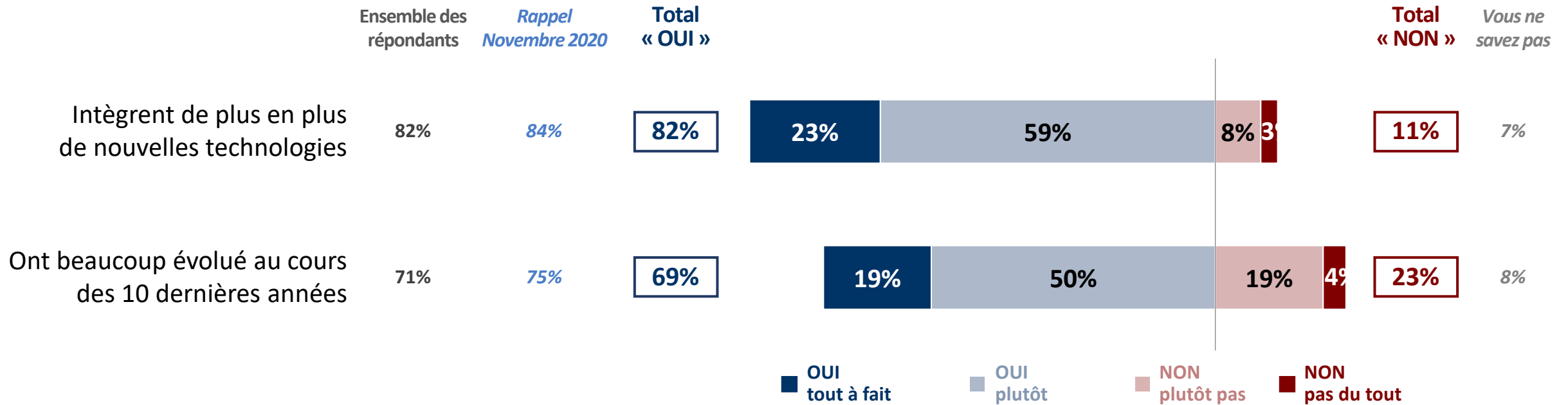
*Connus mais  
confiance à gagner*



■ Connait  
■ Confiant

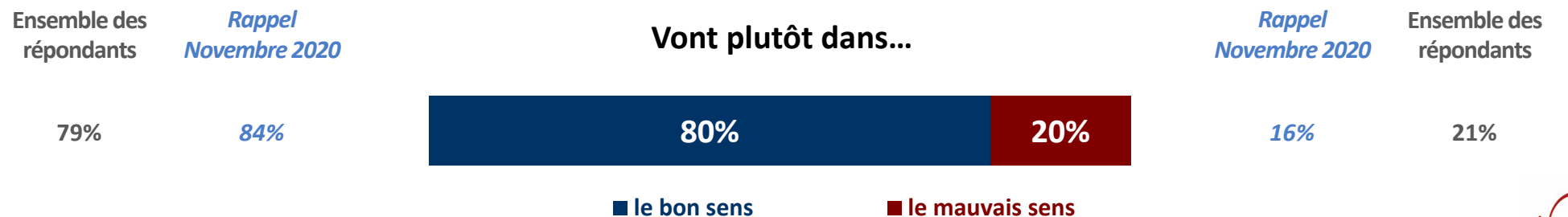
# L'évolution perçue des banques au cours des dernières années

Question : Et d'après l'image que vous vous faites des banques françaises aujourd'hui, diriez-vous qu'elles ... ?



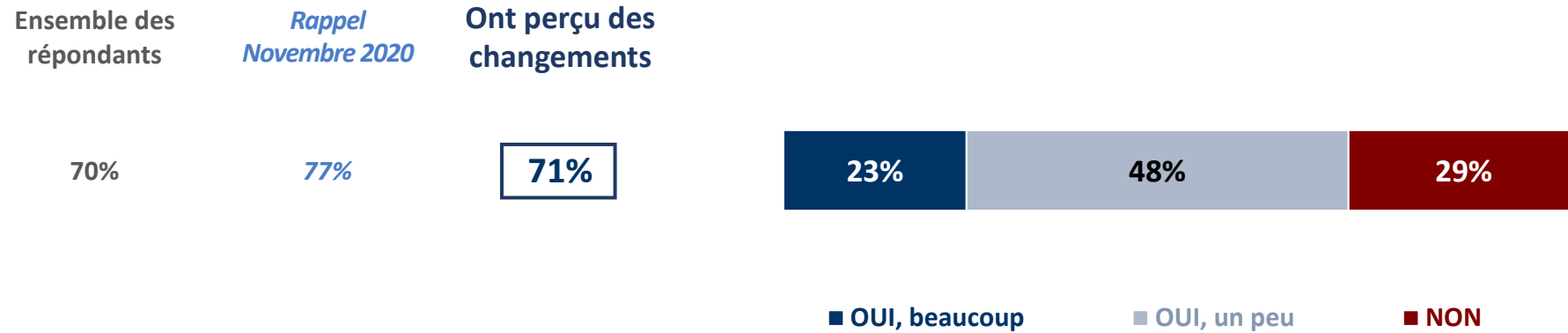
Question : Par rapport à l'ensemble de ces nouveaux services mis à disposition des consommateurs, diriez-vous que ces changements ... ?

Base : Aux plus de 25 ans qui ont perçu des changements depuis 10 ans dans leur banque, soit 67% de l'échantillon



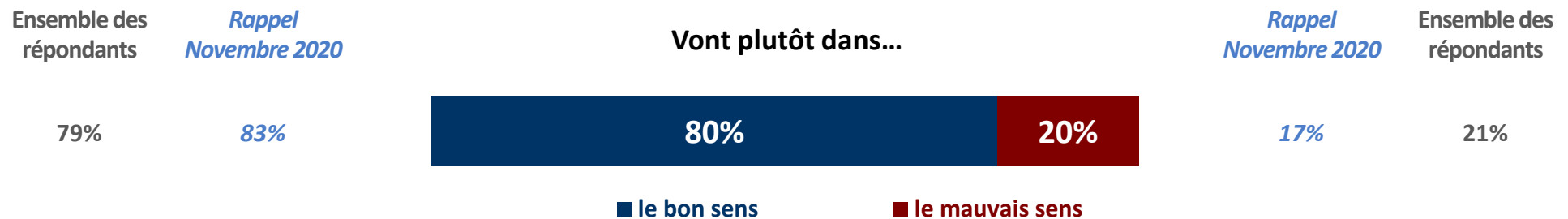
# L'évolution perçue des services offerts par sa propre banque et leur appréciation globale

Question : Avez-vous perçu des changements dans les services offerts par VOTRE banque depuis les 10 dernières années ?



Question : Par rapport à l'ensemble de ces nouveaux services mis à disposition des consommateurs, diriez-vous que ces changements ... ?

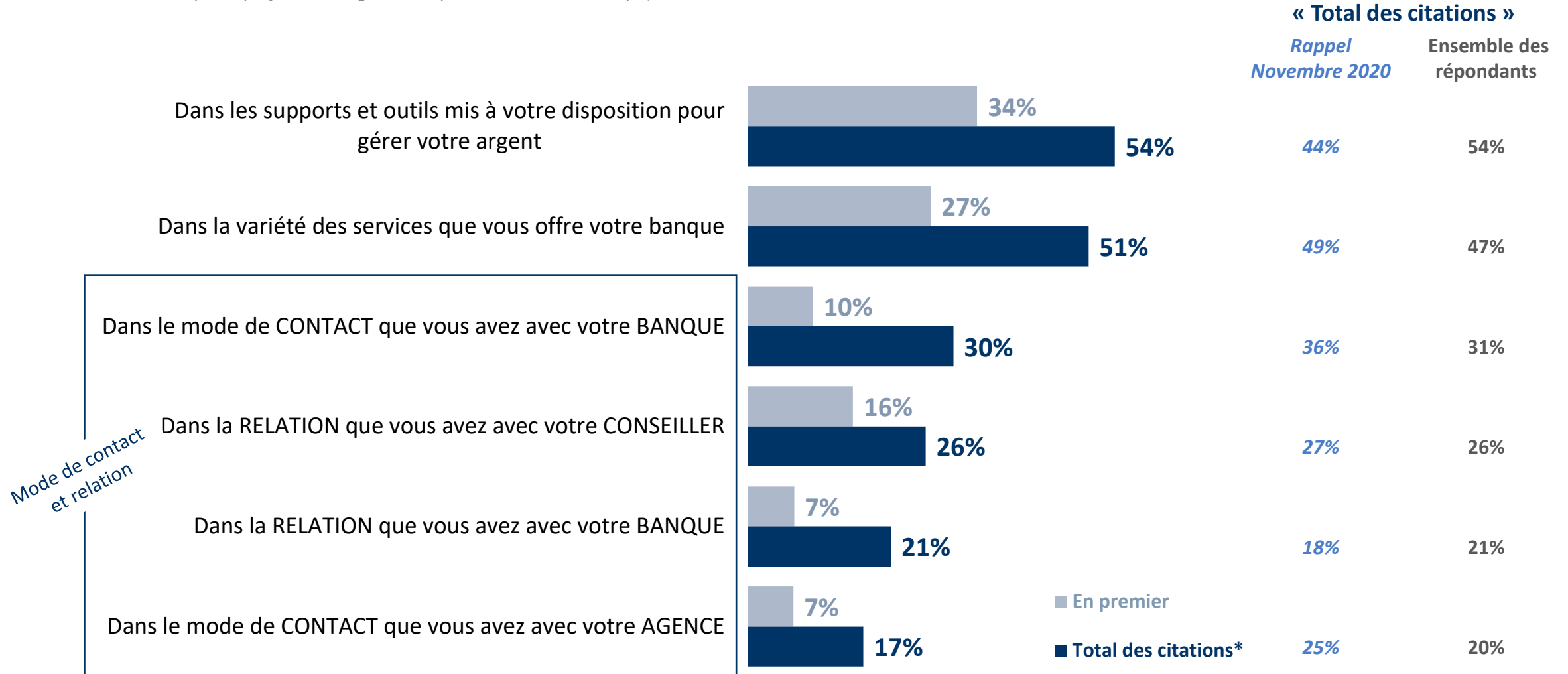
Base : A ceux qui ont perçus des changements depuis 10 ans dans leur banque, soit 71% de l'échantillon



# La nature des changements observés au sein de la banque

Question : De quelle nature sont ces changements que vous avez observés ?

Base : A ceux qui ont perçus des changements depuis 10 ans dans leur banque, soit 71% de l'échantillon



(\*) Total supérieur à 100%, les interviewés ayant pu donner deux réponses

# La vitesse souhaitée des changements

Question : Et au regard de ces évolutions, souhaiteriez-vous que votre banque ... ?

Base : A ceux qui ont perçu des changements dans les services offerts par leur banque, soit 71% de l'échantillon

