



RTL

RTL MATIN – Le 24/09/2021 – 08:23:20

Invité : Nicolas THERY, Président du CREDIT MUTUEL et de la Fédération bancaire française

YVES CALVI

Bonjour Nicolas THERY.

NICOLAS THERY

Bonjour Yves CALVI.

YVES CALVI

Vous êtes le patron du CREDIT MUTUEL, mais aussi désormais le président de la Fédération bancaire de France, et nous allons parler de notre argent à nous Français. Les Français ont beaucoup épargné ces derniers mois, comment vont nos économies ?

NICOLAS THERY

Elles vont bien, parce que le secteur bancaire est solide, il a joué tout son rôle, et les banquiers ont joué tout leur rôle dans la crise. Alors, cette épargne elle est là...

YVES CALVI

Elle est conséquente !

NICOLAS THERY

Elle est conséquente, mais elle est inégalement répartie, je voudrais aussi dire ça. Il y a eu une étude très intéressante du Conseil d'analyse économique qui montre que notamment les classes populaires, les moins favorisés, ont eux tapé dans le bas de laine, ça n'a pas été facile pour eux, le chômage partiel, la perte des heures supplémentaires, et aujourd'hui il faut que tout le monde monte dans le train de la reprise, donc on a beaucoup d'épargne, mais il faut veiller à ce que chacun soit accompagné, c'est ça le boulot des banquiers.

YVES CALVI

Alors ceux qui ont la chance de pouvoir mettre des sous de côté, est-ce qu'ils sont prêts à faire évoluer leur épargne, on dit qu'on est vraiment des thésaurisateurs, nous les Français, qu'est-ce qu'il peut nous faire changer ?

NICOLAS THERY

Les Français sont assez rationnels et je trouve que...

YVES CALVI

Vous trouvez ça rationnel ?

NICOLAS THERY

En général ils ont un projet de vie, et donc l'épargne c'est finalement définir son projet de vie, on veut sa résidence principale, et je trouve que c'est important d'être accompagné pour ça, on veut un peu d'épargne de précaution, on prépare sa retraite, on prépare les études des enfants, et en général les rendez-vous épargne des banquiers, eh bien ça permet d'aborder tous les aspects de la vie, moi je crois que la beauté de ce métier c'est d'être dans ce conseil là.

YVES CALVI

Une des questions au cœur de l'actualité concerne le taux du Livret A, 0,5 % actuellement, faut-il selon vous relever le taux du livret d'épargne préféré des Français ?

NICOLAS THERY

Pour l'instant c'était un taux de rémunération, et c'est un taux de rémunération, qui est conforme à ce qui existe sur le marché compte tenu des taux d'intérêt, vous savez, ils sont à 0, alors il y a une petite résurgence d'inflation, est-ce qu'elle est temporaire ou pas, la décision ça sera celle du ministre des Finances le 1^{er} février.

YVES CALVI

Cette inflation elle peut fragiliser nos banques, si elle revient ?

NICOLAS THERY

Non, parce que pour l'instant il faut d'abord porter le bon diagnostic, le vrai problème c'est la reprise, c'est les goulots d'étranglement, on manque de bois pour la construction, on manque de puces pour la construction automobile, etc., et donc il y a des tensions et des manques d'offre, et donc il faut bien voir si c'est temporaire, juste ce qu'on appelle un goulot d'étranglement, ou si c'est vraiment une remontée des prix.

YVES CALVI

Est-ce que ça veut dire que vous souhaitez que ça reste à 0,5 % le Livret A, vous ?

NICOLAS THERY

Pour l'instant, jusqu'au 1^{er} février, il est à 0,5 %, j'allais dire je fais confiance au gouvernement pour prendre la bonne décision. La réalité...

YVES CALVI

Donnez-moi votre sentiment.

NICOLAS THERY

Mon sentiment c'est que, à 0,5% c'est effectivement un bon taux de rémunération, et qu'il faut allouer son épargne un peu sur le Livret A, sur la résidence principale, sur l'épargne à long terme, en fait il faut un peu de tout pour avoir une épargne réussie.

YVES CALVI

C'est quoi le meilleur placement aujourd'hui, même si vous venez de me dire il faut un peu de tout pour un placement réussi ?

NICOLAS THERY

Le placement c'est celui qui correspond à votre projet de vie, c'est-à-dire votre âge, ce que vous voulez faire, et donc mon conseil c'est, par exemple une résidence principale, une épargne de précaution en cas de coup dur, et effectivement une part d'épargne un peu plus risquée, un peu à long terme, fondamentalement l'épargne c'est juste du temps, vous décidez si vous la voulez à tout instant, ou si vous êtes prêt à prendre un risque sur 5 ans, 7 ans ou 10 ans, et donc mon conseil c'est surtout de bien définir votre rapport au temps.

YVES CALVI

Est-ce qu'on peut dire pour autant que l'immobilier est un bon placement, vous venez de nous dire que c'était quelque chose de rassurant et de structurant dans la vie d'un homme, d'une femme d'une famille, j'ai bien compris, mais est-ce que c'est ce qu'on peut appeler un bon placement ?

NICOLAS THERY

C'est un bon placement s'il correspond... d'abord, si vous l'occupez, et s'il correspond à votre projet de vie, c'est-à-dire que c'est un placement, ce n'est pas un placement spéculatif l'immobilier, ce n'est pas je rentre je sors, ça doit avoir une rationalité...

YVES CALVI

C'est un engagement.

NICOLAS THERY

C'est un engagement et c'est quelque chose dans lequel vous devez être bien, donc moi je crois que dans une économie, parfois un peu dans la folie, spéculative, du Bitcoin et des folies comme ça, il faut revenir à des choses très rationnelles. On a tous besoin à la fois de sécurité, de bien-être, et d'anticipation du futur, et le métier de la banque, et des conseillers bancaires, ils font ça.

YVES CALVI

Alors, puisqu'on voit bien, l'accès au crédit semble s'être durci depuis la pandémie, est-ce que vous confirmez que nos banques sont beaucoup plus regardantes sur les conditions de prêt ?

NICOLAS THERY

Alors, elles sont regardantes, elles ne sont pas regardantes pour leur plaisir, c'est juste pour que les gens puissent rembourser, c'est-à-dire que rien n'est pire que de mettre quelqu'un, de le surendetter et de lui créer des difficultés, ce n'est pas notre métier, notre métier c'est d'être attentif...

YVES CALVI

Votre métier n'est pas de nous pousser à faire des bêtises, c'est ce que vous êtes en train de me dire ?

NICOLAS THERY

Exactement, moi je pense que le métier du banquier, son premier métier c'est le conseil, et la deuxième chose c'est que, aujourd'hui les prêts augmentent, quand on regarde les prêts aux entreprises, les prêts aux particuliers, les prêts immobiliers, ça augmente, donc on nous dit « ouh là là, ça s'est durci », moi je ne vois pas le durcissement, la réalité c'est que les gens qui ont besoin d'un prêt le trouvent dans des conditions correctes...

YVES CALVI

Inclus les jeunes, les primo-accédants ?

NICOLAS THERY

Oui, oui, clairement, et honnêtement nous vérifions par exemple à ne pas prêter au-delà de 25 ans, ce qui me paraît là aussi raisonnable, donc pas de difficulté particulière.

YVES CALVI

Autre question. L'endettement du pays, on l'évoquait ce matin avec François LENGLET, est-il une inquiétude pour vous, la pandémie nous a fait dépenser quoi qu'il en coûte aussi d'une certaine façon ?

NICOLAS THERY

Alors, j'ai une petite nuance avec François LENGLET, c'est que pour moi l'endettement...

YVES CALVI

Vous avez le droit d'avoir des grosses nuances !

NICOLAS THERY

Alors j'en ai une grosse, c'est que pour moi l'endettement dépend de l'investissement qu'on finance, regardez, tout à l'heure on disait un emprunt immobilier ça dépend de la qualité du bien, etc., eh bien pour l'endettement public c'est pareil. Si vous investissez dans le service public, si vous investissez dans l'efficacité collective, c'est rentable. Et je voudrais avoir une leçon de la crise, dans cette crise-là on a tous fait le job, on l'a bien fait, il y avait une partition commune, chacun a joué son rôle, le gouvernement, les banques, les entreprises, les syndicats, et le résultat c'est qu'on a été efficace, et je pense que, avoir des services publics qui fonctionnent, avoir des entreprises qui fonctionnent, c'est un bon investissement collectif, et ça c'est une notion que je voudrais retenir de cette crise.

YVES CALVI

Et vous êtes sûr de ne pas avoir distribué des soutiens aux entreprises qui ne le méritaient pas ?

NICOLAS THERY

Aujourd'hui elles le remboursent, donc on a été efficace. C'est vrai que, dans la crise, en 10 jours, on a mis la moissonneuse batteuse, voilà, tout le monde a été couvert, 700.000... et aujourd'hui on revient à un métier de vigneron passion, on soigne les pieds de vigne, on accompagne de manière personnalisée, et ça marche bien.

YVES CALVI

Nos banques sont dans une bonne situation actuellement, on évoque des instabilités internationales, des craintes de chute de maisons, en ce moment la situation en Chine inquiète beaucoup, enfin voilà, est-ce que vous pouvez dire il y a une vraie stabilité de l'univers bancaire français ? On vit dans un monde où tout le monde circule, en particulier l'argent, et plus vite qu'ailleurs.

NICOLAS THERY

Regardez, on a des banques solides, j'aime beaucoup dire que la banque c'est d'abord une industrie, c'est une très belle industrie, c'est une des plus belles industries françaises, et on a des banques solides, qui ont joué tout leur rôle, qui méritent d'être soutenues, qui accompagnent leurs clients, et aujourd'hui j'ai un souhait, parce qu'il y a tout un débat international sur les règles prudentielles des banques, eh bien j'ai juste une recommandation, c'est qu'on n'en fasse pas trop, c'est-à-dire qu'on soit à la fois solide, qu'on fasse du financement et qu'on soutienne les banques françaises, c'est un superbe secteur, après tout on défend AIRBUS contre BOEING, eh bien les banques françaises méritent d'être défendues, et je sais que Bruno Le Maire le fait.

YVES CALVI

C'est un superbe secteur, mais je suis stupéfait moi-même du nombre de fermetures d'agences que je vois dans les rues, c'est-à-dire qu'on a l'impression que le réseau bancaire est en train de diminuer et que, en gros, cette proximité qui devait être la vôtre est en train de reculer à vitesse grand V, sous pression par ailleurs de nouveaux moyens qui fonctionnent, je ne vais pas vous dire le contraire ?

NICOLAS THERY

Alors, on a 36.000 agences, on a autant d'agences que de communes en France, donc effectivement il y a une réduction régulière, mais on n'a pas de désert d'agences bancaires, 99 % des Français sont à moins de 15 minutes d'un point où ils peuvent avoir de l'argent, donc ça c'est une réalité de service. Moi je crois que la banque française elle est relationnelle et territoriale. Alors aujourd'hui une agence c'est à la fois un centre téléphonique, c'est un centre numérique, c'est un centre d'accueil physique, elles évoluent ces agences, mais je pense que...

YVES CALVI

Mais de temps à autre on a surtout besoin de parler à quelqu'un, et en plus dans une société qui vieillit.

NICOLAS THERY

Le consensus des banques françaises c'est de maintenir une présence territoriale forte, alors après chaque entreprise a un peu ses préférences, mais quand je regarde, oui il y a une réduction, mais elle n'est pas colossale.

YVES CALVI

Une réponse courte, le Bitcoin, les monnaies virtuelles, est-ce que ça vous inquiète ?

NICOLAS THERY

Oui, si les gens y mettent leur épargne, moi je crois aux choses rationnelles, aux choses raisonnables, et honnêtement, si j'étais eux, je n'irais pas là-dessus.

YVES CALVI

Vous n'irez jamais là-dessus.

NICOLAS THERY

Ah moi personnellement...

YVES CALVI

Et les banques n'iront pas sans vous, en tout cas notre Fédération française ?

NICOLAS THERY

En tout cas, pour ce qui concerne la banque que je préside, le Crédit Mutuel, la recommandation est : n'y allez pas.

YVES CALVI

J'ai bien compris, vous vous engagez pour la vôtre, mais pas pour celle de vos amis et concurrents. Merci beaucoup Nicolas THERY.

NICOLAS THERY

Merci Yves CALVI.

YVES CALVI

Vous êtes le patron du CREDIT MUTUEL et le président donc désormais de notre Fédération bancaire de France, bonne journée à vous, bon travail. 08:32:04. FIN-